

KURZEXPOSE

Niedersachsen: Spezial-Reinigungsunternehmen
#MB 22FM02



- MB 22FM02
- Share Deal / 100% der GmbH-Geschäftsanteile
- Spezial-Reinigung (Dienstleistung)
- Metropolregion Hannover/ Niedersachsen

→ **Niedersachsen: Spezial-Reinigungsunternehmen mit exkl. BIO-Verfahren**
10 Mitarbeiter - 0,5 Mio. EUR Jahresumsatz - ca. 50.000 EBITDA

- Etabliertes Unternehmen; seit 25 Jahren am Markt

Verkauf eines etablierten Reinigungsunternehmens in der profitablen Nische Teppich-/Polster-/Matratzen-/ Leder-Reinigung und -aufbereitung. Das in seiner Marktnische national bekannte und bestens vernetzte Dienstleistungsunternehmen wurde vor 25 Jahren gegründet und ist sehr gut im Markt etabliert. Das Handwerksunternehmen reinigt und repariert hochwertige (Polster-/Leder-) Möbel und Teppiche mit eigenem lizenzierten BIO-Verfahren. Das hochqualifizierte Team besteht aus 10 Mitarbeitern inkl. Geschäftsführung. Der Kundenstamm ist breitgefächert und besteht aus B2B- (Hotels, Kinos, Banken, Verwaltungen, Gesundheitswesen) und B2C-Kunden. Das Unternehmen operiert derzeit aus ca. 300qm Lager-, Arbeits- und Verwaltungsflächen. 60% der Dienstleistungen werden vor Ort und 40% am eigenen Standort erbracht. Es existieren keine Kunden- oder Lieferantenabhängigkeiten. Das Unternehmen steht für "Wir fangen an, wo andere aufhören". Die Umsatzsituation ist stabil und sehr profitabel.

	Umsatz	DB1		EBIT	EBITDA
Jahr	[TEUR]	[TEUR]	in%	[TEUR]	[TEUR]
2019	458	436	95%	26	123
2020	468	444	95%	42	174
2021	427	411	96%	37	123
2022P	460	444	97%	39	125

→ **ca. 500.000 EUR Umsatz; ca. 125.000 EUR EBITDA**

- 40% B2B / 60% B2C
- Exklusiv-Lieferant für Reinigungsmittel
- 10, davon 1 in der Geschäftsführung
- 300qm Lager-, Arbeits- und Verwaltungsflächen. Diese sind langfristig angemietet.
- Der Geschäftsbetrieb ist schuldenfrei;

→ Der Verkäufer arbeitet nur noch 2h/ Tag (ca. 60J) würde dem Unternehmen auf Basis Beratervertrag für 6-12 Monate zur Verfügung stehen.

→ Nachfolgeregelung

→ Share-Deal 100%

→ **750.000 EUR = EBITDA x5**

Strategische Käufer aus der Reinigungsbranche, insbesondere aus den Bereichen Gebäudereinigung/ Facility Management; ebenso geeignet für kleinere Private Equity oder Familien Holdings zur Ergänzung ihres Portfolios oder vertriebsaffine MBI, die unternehmerische Gesamtverantwortung übernehmen wollen.

→ Ein ausführliches Unternehmensexposee mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wird nach dem persönlichen Kennenlernen zur Verfügung gestellt; der Unternehmenswert wurde auf Basis anerkannter Multiplikator-Modelle für ein Small Cap angesetzt;

→ Weitere Informationen erhalten Sie bei:

MB ManagementBeratung Martin Bald
Am Sandkrug 12
16548 Glienicke
Tel.: 0178 / 530 25 95
Mail: martin.bald@mb-mb.de

MB Chiffre

Angebotsgegenstand

Branche

Region

Kurzbeschreibung

Unternehmensphase

Geschäftsmodell,
Produkte, Leistungen,
Technologien

Kennzahlen

Umsatz-/ Ertragslage

Kundenstruktur

Lieferantenstruktur

Mitarbeiter

Standort(-e)

Sonstiges

Unternehmer

Verkaufsgrund

Verkaufsziel

Verkaufspreis

Idealer Erwerber

Weitere Unterlagen

Kontakt