

KURZEXPOSEE

BERLIN: Hochprofitables Großhandelsunternehmen
DIY/ Handarbeit #MB 22FGH01



- MB 22FGH01
- Asset Deal / 100% des Geschäftsbetriebs
- Großhandel DIY/ Handarbeit
- Metropolregion Berlin (ORTSUNGEBUNDEN)

Berlin: Hochprofitables Großhandelsunternehmen exklusiver Marken-Handstrickgarne inkl.

- **Konfektion, Veredlung**
5 Mitarbeiter - 1,2 Mio. EUR Jahresumsatz - ca. 0,35 Mio. EBITDA (gewichtet)
- Etabliertes Unternehmen; seit über 10 Jahren am Markt

Verkauf eines nachhaltig profitablen Großhandelsunternehmens von exklusiven Handarbeitsartikeln. Das in seiner Marktnische global bekannte und bestens vernetzte Handelsunternehmen wurde vor über 10 Jahren gegründet und ist sehr gut im Fachhandel etabliert. Das Unternehmen konfektioniert und veredelt die Artikel unter eigenem Markenlabel. Das qualifizierte Team besteht aus 5 Mitarbeitern inkl. Geschäftsführung. Der Kundenstamm ist breitgefächert (ca. 350 Fachhändler in über 40 Ländern). Das Unternehmen operiert derzeit aus ca. 400qm Lager-, Produktions- und Verkaufsflächen. Nahezu 100% des Umsatzes wird den gewerblichen Kunden im Parcelservice zugestellt. Es existieren keine Lieferantenabhängigkeiten. Das Unternehmen steht für "exklusiv & hochwertig" und ist **NICHT** von der Corona-Krise betroffen. Die Umsatzsituation ist stabil und sehr profitabel.

	Umsatz	DB1		EBIT	EBITDA
Jahr	[TEUR]	[TEUR]	in%	[TEUR]	[TEUR]
2019	778	376	48%	129	79
2020	1.046	636	61%	382	332
2021	1.246	759	61%	449	428
2022P	1.125	733	65%	373	377

- ca. 1.200.000 EUR Umsatz; ca. 385.000 EUR EBITDA (ca. 33% EBITDA-ratio)
- überwiegend internationaler Fachhandel
- 12 Vertragslieferanten für tw. exklusive Auftragsproduktion
- 5, davon 1 in der Geschäftsführung
- 400qm Lager-, Produktions- und Verkaufsfläche. Alle Flächen sind zu ortsüblichen Konditionen angemietet. Das Unternehmen ist ortsungebunden.
- Der Geschäftsbetrieb ist schuldenfrei;
- Der Verkäufer (ca. 55J) würde dem Unternehmen auf Basis Beratervertrag für 6-12 Monate zur Verfügung stehen.
- Nachfolgeregelung
- Asset-Deal 100%
- **875.000 EUR = EBITDA x 2,5 (zzgl. ca. 750.000 EUR Warenbestand)**

Strategische Käufer aus dem Großhandel, insbesondere aus den Bereichen Handarbeit oder Textil; ebenso geeignet für kleinere Private Equity oder Familien Holdings zur Ergänzung ihres Portfolios oder vertriebsaffine MBI, die unternehmerische Gesamtverantwortung übernehmen wollen.

- Ein ausführliches Unternehmensexposee mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wird nach dem persönlichen Kennenlernen zur Verfügung gestellt; der Unternehmenswert wurde auf Basis anerkannter Multiplikator-Modelle für ein Small Cap angesetzt;

- Weitere Informationen erhalten Sie bei:
MB ManagementBeratung Martin Bald
Am Sandkrug 12
16548 Glienicke
Tel.: 0178 / 530 25 95
Mail: martin.bald@mb-mb.de

MB Chiffre
Angebotsgegenstand
Branche
Region

Kurzbeschreibung

Unternehmensphase

Geschäftsmodell,
Produkte, Leistungen,
Technologien

Kennzahlen

Umsatz-/ Ertragslage

Kundenstruktur

Lieferantenstruktur

Mitarbeiter

Standort(-e)

Sonstiges

Unternehmer

Verkaufgrund

Verkaufsziel

Verkaufspreis

Idealer Erwerber

Weitere Unterlagen

Kontakt