

KURZEXPOSEE

NRW: Garten- & Landschaftsbau-Unternehmen, regionaler Marktführer



- MB 20GB09
- 100% Geschäftsbetrieb eines Garten- und Landschaftsbau-Unternehmens (e.K.)
- Handwerk/ Garten- & Landschaftsbau
- Nordrhein-Westfalen
- Hochprofitables, regional führendes Handwerksunternehmen; 900TEUR Assets
- Traditionsunternehmen; seit ca. 30 Jahren am Markt

Das regional sehr bekannte Familienunternehmen wurde in den 90er Jahren vom jetzigen Inhaber gegründet. Seitdem hat es sich zu einem regional führenden Anbieter mit stetig wachsendem Kundenstamm entwickelt. Mit dem ca. 25-köpfigen Team plant und realisiert

- das Unternehmen schnell und zuverlässig hochwertige Projekte im Garten- und Landschaftsbau im Sinne von „alles aus einer Hand“. Das Unternehmen steht für „Zufriedene Kunden sind unser Ziel“. Der langjährige breitgefächerte Kundenstamm umfasst etwa 1.500 Kunden und besteht zu ca. 20% aus Privat- und zu 80% aus Geschäftskunden.

- ca. 2.500.000 EUR Umsatz; ca. 330.000 EUR EBITDA (=13% ratio);
- private, gewerbliche & öffentliche Endkunden
- 25

Das Unternehmen befindet sich auf einem ca. 6.250qm großen Grundstück mit 200qm

- Hauptgebäude. Die Immobilie kann zu ortsüblichen Konditionen zusätzlich erworben werden. Die Kaufpreisvorstellung beträgt gem. Gutachten 550.000 EUR.
- Das Unternehmen ist schuldenfrei
- Der Gründer und Inhaber (ca. 60J) würde dem Unternehmen nach Bedarf noch ca. 2 Jahre auf Basis Beratervertrag in Teilzeit zur Verfügung stehen
- Nachfolgeregelung
- Asset-Deal 100%
- 1.750.000 EUR (=5,3x EBITDA); plus ggf. Immobilie auf Wunsch; im Kaufpreis enthalten sind neuwertige Anlagegüter im Wert von ca. 900.000 EUR

Das Unternehmen ist ideal geeignet für strategische Käufer aus den Bereichen Bauhandwerk, insb. Garten- und Landschaftsbau, Private Equity, Family Office zum Ausbau der Marktpräsenz oder zur Erweiterung ihres Portfolios.

- Ebenso geeignete solvente erfahrene und vertriebsaffine MBI's, die unternehmerische Gesamtverantwortung übernehmen möchten.

Ein ausführliches Unternehmensexpose mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten

- und -zahlen wird nach dem persönlichen Kennenlernen zur Verfügung gestellt werden; der Unternehmenswert wurde auf Basis der bekannten Multiplikator-Modellen für ein Small Cap angesetzt;
- Bei Bedarf können Bankfinanzierung, Steuerberater und Rechtsanwälte für einzelne Prozessschritte vermittelt werden

- Weitere Informationen erhalten Sie bei:

Martin Bald
MB ManagementBeratung
Am Sandkrug 12
16548 Glienicke
Tel.: 0178 / 530 25 95
Mail: martin.bald@mb-mb.de

MB Chiffre

Angebotsgegenstand

Branche

Region

Kurzbeschreibung

Unternehmensphase

Geschäftsmodell,
Produkte, Leistungen,
Technologien

Umsatz-/ Ertragslage

Kundenkreis

Mitarbeiter

Immobilie

Sonstiges

Unternehmer

Verkaufsgrund

Verkaufsziel

Verkaufspreis

Idealer Erwerber

Weitere Unterlagen

Unterstützung

Kontakt