

KURZEXPOSE



MANAGEMENT BERATUNG

Fachhandelsgruppe für Zaunanlagen (3 Standorte & 15 Stützpunkte)

- MB 20ZB08
 - Share Deal / 100% der GmbH - Geschäftsanteile
 - Unternehmen vertreibt und montiert Zaunanlagen, Geländer & Gitter
 - Metroregionen in Ost-Deutschland (Zentrale & eigene Standorte)
 - Nationales Zaunbau- und Handelsunternehmen mit 3 Standorten & 15 Stützpunkten
 - Traditionsunternehmen; seit ca. 30 Jahren am Markt
- Verkauf eines nachhaltig profitablen Fachhandelsunternehmens Bereich Zaun, Geländer und Gitter. Das sehr markante Unternehmen wurde vor etwa 30 Jahren gegründet und ist erstklassig am Markt positioniert. Der Betrieb ist wachsend und profitabel. Der Vertrieb erfolgt über 3 angemietete Ausstellungs-Standorte und 15 selbständige Stützpunkt-Händler. Zum Sortiment gehören qualitativ
- hochwertige auf Maß angefertigte Zaunanlagen aus Stahl und Aluminium sowie zahlreiche Individuallösungen. Die Lieferung & Montage erfolgt über eine exklusive Servicepartnerorganisation. Der Kundenstamm ist breitgefächert und es existieren keine Lieferantenabhängigkeiten. Das Unternehmen hat einen hohen Markenbekanntheitsgrad und steht für "hohe Qualität zum fairen Preis".
 - ca. 1.850.000 EUR Umsatz; ca. 220.000 EUR Gewinn; >30% Handelsmarge
 - private & gewerbliche Endkunden (90%/10%)
 - 5
 - Zum Unternehmen gehören 3 Standorte, 1000qm/ 500qm/ 400qm plus jeweils 100qm Büro, inkl. Showroom. Alle Flächen sind zu ortsüblichen Konditionen angemietet.
 - Das Unternehmen ist schuldenfrei;
 - Der Inhaber (ca. 60J) würde dem Unternehmen auf Basis Beratervertrag zur Verfügung stehen
 - Nachfolgeregelung
 - Share-deal 100%
 - 825.000 EUR
- Strategische Käufer aus dem Baufachhandel, insbesondere aus den Bereichen Zaun- oder Gala-Bau; ebenso geeignet kleinere Private Equity oder Familien Holdings zur Ergänzung ihres Portfolios oder vertriebsaffine MBI, die unternehmerische Gesamtverantwortung übernehmen wollen.
- 100.000 EUR
 - Ein ausführliches Unternehmensexposee mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wird nach dem persönlichen Kennenlernen zur Verfügung gestellt; der Unternehmenswert wurde auf Basis anerkannter Multiplikator-Modelle für ein Small Cap angesetzt;
 - Bei Bedarf können Bankfinanzierung, Steuerberater und Rechtsanwälte für einzelne Prozessschritte vermittelt werden
 - Weitere Informationen erhalten Sie bei:
Martin Bald
MB ManagementBeratung
Am Sandkrug 12
16548 Glienicke
Tel.: 0178 / 530 25 95
Mail: martin.bald@mb-mb.de

MB Chiffre

Angebotsgegenstand

Branche

Region

Kurzbeschreibung

Unternehmensphase

Geschäftsmodell, Produkte, Leistungen, Technologien

Umsatz-/ Ertragslage

Kundenkreis

Mitarbeiter

Standort(-e)

Sonstiges

Unternehmer

Verkaufsgrund

Verkaufsziel

Verkaufspreis

Idealer Erwerber

Eigenkapital für MBI

Weitere Unterlagen

Unterstützung

Kontakt