

KURZEXPOSE



MANAGEMENT BERATUNG

Metallverarbeitendes Produktionsunternehmen
im Wachstumsmarkt Bahn/ Schiene

→ MB 20WM01	MB Chiffre
→ Share Deal / 100% der Geschäftsanteile, alternativ Asset Deal	Angebotsgegenstand
→ Metallverarbeitendes Unternehmen produziert und liefert Zeichnungsteile für Bahnzulieferer, Industrie, Handwerk und Handel	Branche
→ Ost-Deutschland	Region
→ Metallverarbeitendes Unternehmen im Wachstumsmarkt Bahn/ Schiene	Kurzbeschreibung
→ Traditionsunternehmen; seit über 30 Jahren am Markt	Unternehmensphase
Verkauf eines hochprofitablen Produktionsunternehmens im Bereich Metallverarbeitung unter dem Leitbild "Vielfalt in Serie". Das regional für seine starken Qualitäten, seine hohe Fertigungstiefe und seine schnelle & flexible Ausführung bekannte Familienunternehmen wurde vor ca. 30 Jahren gegründet und ist als "A-Lieferant" erstklassig in den den Geschäftsbereichen Bahn sowie Industrie, Handel & Handwerk am Markt positioniert. Der Betrieb ist seit Jahren wachsend und profitabel. Zum Sortiment gehören jegliche Zeichnungsteile aus Metall in Einzel- oder auch Serienfertigung. Der langjährige Kundenstamm besteht u.a. aus namhaften Konzernen und ist darüber hinaus breitgefächert. Es existieren keine Kunden- oder Lieferantenabhängigkeiten. Das Unternehmen ist nach DIN ISO 9001 qualifiziert und besitzt die DB-Zulassung nach DIN EN 15085.	Geschäftsmodell, Produkte, Leistungen, Technologien
→ ca. 4.500.000 EUR Umsatz; ca. 1.300.000 EUR EBITDA; >65% DB1	Umsatz-/ Ertragslage
→ gewerbliche Endkunden	Kundenkreis
→ 40	Mitarbeiter
→ Das Unternehmen hat seinen Sitz auf einem ca. 10.000qm Areal mit 3.000qm Produktions- und 200qm Büroflächen. Beide Flächen sind zu ortsüblichen Mietzinsen angemietet.	Standort(-e)
→ Das Unternehmen ist schuldenfrei;	Sonstiges
→ Der Inhaber würde dem Unternehmen nach Bedarf noch auf Basis Beratervertrag zur Verfügung stehen	Unternehmer
→ Nachfolgeregelung	Verkaufsgrund
→ Share-Deal 100%	Verkaufsziel
→ 9.500.000 EUR	Verkaufspreis
Strategische Käufer aus dem Metall- und/oder Elektroverarbeitendem Produktionsfeld; ebenso	Idealer Erwerber
→ geeignet kleinere Private Equity oder Familien Holdings zur Ergänzung ihres Portfolios	
Ein ausführliches Unternehmensexposee mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wird nach dem persönlichen Kennenlernen zur Verfügung gestellt; der Unternehmenswert wurde auf Basis anerkannter Multiplikator-Modelle für ein Small Cap angesetzt;	Weitere Unterlagen
→ Bei Bedarf können Bankfinanzierung, Steuerberater und Rechtsanwälte für einzelne Prozessschritte vermittelt werden	Unterstützung
→ Weitere Informationen erhalten Sie bei: Martin Bald MB ManagementBeratung Am Sandkrug 12 16548 Glienicke Tel.: 0178 / 530 25 95 Mail: martin.bald@mb-mb.de	Kontakt